



التجاري وفا بنك
Attijariwafa bank

Croire en vous



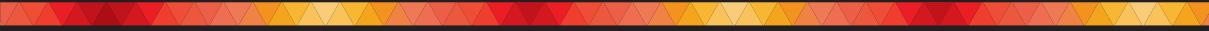
Plan Automotive

Pour une accélération des écosystèmes automobiles

UNE OFFRE DE

PLAN ENTREPRISE





Le secteur de l'industrie automobile au Maroc connaît une dynamique de croissance exceptionnelle portée par le Plan d'Accélération Industrielle favorisant le développement et l'accompagnement des écosystèmes de ce secteur.

En effet, la stratégie nationale adoptée pour ce secteur, focalise les efforts de développement industriel sur les filières pour lesquelles notre pays possède des avantages compétitifs et ce, grâce à des programmes dédiés.

Avec la présence de constructeurs internationaux à travers des usines de montage, de carrosserie et de mécanique, le Royaume est bien positionné pour attirer les activités de sous-traitance et les délocalisations des équipementiers étrangers.

Conscient du rôle fondamental que jouent les entreprises de ce secteur dans la création de valeur et le développement d'écosystèmes pérennes et fidèle à sa politique volontariste de soutenir la croissance de l'économie nationale, le groupe Attijariwafa bank place l'accompagnement de l'industrie automobile au cœur de sa stratégie.

En effet, le Groupe vise à contribuer de manière efficace à la promotion du secteur automobile à travers l'amélioration du taux d'intégration et le développement de joint-ventures entre investisseurs étrangers et locaux.

PLAN AUTOMOTIVE

Plan Automotive est une offre du groupe Attijariwafa bank spécifiquement conçue pour les investisseurs locaux et étrangers dans l'industrie automobile. Cette offre globale et sur-mesure regroupe :

»» Des solutions de financement des investissements

Pour accompagner vos projets onshore et offshore à travers des financements adaptés, ainsi que des mécanismes d'accompagnement en partenariat avec la CCG, Maroc PME et le Ministère de l'Industrie, du Commerce, de l'Investissement et de l'Economie Numérique.

»» Des solutions spécifiques pour le financement du fonctionnement

Pour couvrir vos besoins d'exploitation, alléger les tensions sur votre trésorerie et renforcer l'équilibre de votre activité.

»» Une gamme de produits et services de Cash Management des plus performants

Pour une gestion optimale de votre trésorerie et une maîtrise de vos flux financiers.

»» Les services de notre banque offshore Attijari International bank

Pour un accompagnement sur-mesure par des experts de la place financière internationale et des zones d'accélération industrielle.

»» Un dispositif d'accompagnement par des services non financiers

Pour vous aider à relever les défis de la croissance et de la compétitivité à travers des services de business networking, de formation et de conseil.



**FINANCEZ VOS PROJETS
D'INVESTISSEMENT**

>> CRÉDIT D'INVESTISSEMENT AUTOMOTIVE INVEST

Conçu pour vous apporter souplesse et flexibilité, le crédit d'investissement **Automotive Invest** vous permet d'optimiser vos investissements onshore et offshore à travers un ensemble de solutions adaptées à la nature de vos projets et aux spécificités de votre entreprise.

Ainsi, vous pouvez financer les besoins de création et de développement de votre entreprise à des conditions préférentielles : investissements matériels et/ou immatériels, BFR de démarrage ou additionnel, innovation, études en R&D...

Des modalités adaptables

- Durée : jusqu'à 12 ans dont un différé en principal de 3 ans maximum.
- Quotité de financement : jusqu'à 80 % du programme d'investissement lié à une création, une extension ou une modernisation.

Des taux flexibles

Nos offres vous donnent le choix entre un taux fixe et un taux variable, avec la possibilité de passer de l'un à l'autre une fois durant la durée du crédit.

Une plateforme de conseil et d'assistance

Une équipe expérimentée dans les montages de projet est à votre disposition pour vous assister.

Des conditions avantageuses

- Taux préférentiels.
- 50% de réduction sur les frais d'étude de dossiers.
- Possibilité de bénéficier des mécanismes d'accompagnement en partenariat avec la CCG.

>> MEZZANINE AUTOMOTIVE

Il s'agit d'un financement proposé par la CCG, en partenariat avec Attijariwafa bank. Ce crédit est intermédiaire entre le crédit bancaire et la prise de participation et permet de financer les besoins liés aux investissements et ceux liés au fonds de roulement.

Sont éligibles à ce financement, les entreprises de droit marocain :

- ayant un chiffre d'affaires inférieur ou égal à 200 millions DH HT ;
- exerçant dans les secteurs de l'industrie et des services liés à l'industrie ou réalisant, soit, au moins 20% de leur chiffre d'affaires à l'export au titre du dernier exercice clos, soit, ayant décroché leurs premiers contrats ou commandes à l'export à condition que le chiffre d'affaires prévu à l'export représente au moins 10% du chiffre d'affaires au titre de l'exercice en cours ou à venir ;
- étant viables mais souffrant d'une sous capitalisation.

Le prêt subordonné est plafonné à 10 millions DH, sans qu'il soit supérieur au capital de l'entreprise.

Des modalités souples

- Durée : 10 ans maximum dont un différé en principal pouvant atteindre 5 ans ;
- Sûretés : aucune garantie n'est exigée en couverture du prêt **Mezzanine Automotive**.

>> COFINANCEMENT GREEN INVEST

Il s'agit d'un financement octroyé conjointement entre Attijariwafa bank et la CCG pour les projets qui entrent dans les catégories suivantes :

- énergie renouvelable ;
- efficacité énergétique ;
- dépollution et économie des ressources ;
- valorisation des déchets.
- fabrication d'équipements liés aux projets éligibles

Les programmes d'investissement seront financés par les fonds propres et/ou l'autofinancement et par le crédit conjoint, constitué de la part du **Green Invest** de la CCG et de celle d'Attijariwafa bank et ce, dans les proportions ci-après :

- part de **Green Invest** : 40% au maximum avec un plafond de 10 millions DH ;
- part d'Attijariwafa bank : le reliquat sans être inférieur à la part du **Green Invest**.

Les conditions du crédit conjoint sont les suivantes :

- durée : 12 ans maximum dont un différé en principal n'excédant pas 4 ans ;
- taux d'intérêt du **Green Invest** : 2,5% l'an HT ;
- taux du crédit bancaire : préférentiel.

>> LEASE AUTOMOTIVE

Afin de financer vos investissements en biens mobiliers et immobiliers tout en préservant votre trésorerie, le groupe Attijariwafa bank met à votre disposition l'offre **Lease Automotive**.

À travers cette offre, vous pouvez financer de multiples biens (matériel roulant, bureautique, machines-outils, bâtiments industriels, bureaux...) en toute simplicité et bénéficier de l'accompagnement de nos spécialistes en crédit-bail pour trouver les formules qui répondent le mieux à vos besoins.

En plus de l'amortissement accéléré de votre investissement, **Lease Automotive** vous fait profiter de la déductibilité des loyers de la base imposable et de la possibilité de récupération de la TVA sur les montants de loyers.

De plus, à l'expiration de votre contrat de bail, une option d'achat vous est offerte pour récupérer la propriété du bien, pour une valeur résiduelle fixée lors de votre signature.

Une multitude d'avantages

- Un financement jusqu'à 100% de l'investissement.
- Une durée allant jusqu'à 5 ans pour le leasing mobilier et 10 ans pour le leasing immobilier.
- Une exonération des frais de dossier.
- La possibilité de bénéficier des mécanismes d'accompagnement en partenariat avec la CCG.

>> PRÉFINANCEMENT DES SUBVENTIONS

Attijariwafa bank propose le préfinancement des subventions accordées dans le cadre des mesures incitatives de l'État, notamment le Fonds Hassan II et le Fonds de Développement Industriel et des Investissements.

FONDS DE DEVELOPPEMENT INDUSTRIEL ET DES INVESTISSEMENTS (FDII)

C'est un fonds d'investissement industriel public géré par le Ministère de l'Industrie, du Commerce, de l'Investissement et de l'Economie Numérique et doté d'une enveloppe de 20 milliards DH à horizon 2020 pour permettre au tissu industriel de se consolider et se moderniser.

Peuvent bénéficier du FDII deux catégories de projets :

- stratégique : investissement supérieur à 50 millions DH HT ou création d'au moins 200 emplois stables ;
- structurant : investissement supérieur à 20 millions DH HT ou création d'au moins 50 emplois stables.

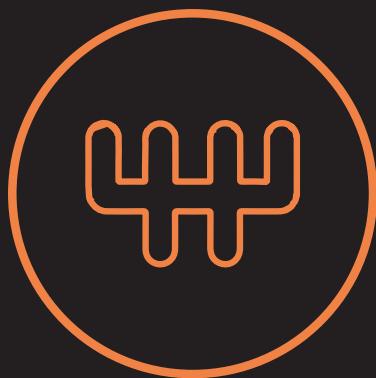
FONDS HASSAN II

Le Fond Hassan II pour le développement économique et social octroie aux projets d'investissement dans l'industrie automobile des aides financières au titre de :

- la construction ou l'acquisition des bâtiments professionnels ;
- l'acquisition des biens d'équipement neufs.

Ces contributions sont plafonnées à 15% du montant total d'investissement et à 30 millions DH.

Les projets bénéficiaires sont les nouveaux projets d'investissement (création ou extension) dont le montant total d'investissement est supérieur à 10 millions DH à condition que le montant de l'investissement en biens d'équipement soit supérieur à 5 millions DH.



**BÉNÉFICIEZ DE
L'ACCOMPAGNEMENT
PLAN AUTOMOTIVE**

>>> PROGRAMME AUTOMOTIVE CROISSANCE

Maroc PME avec l'appui d'Attijariwafa bank, lance le programme **Automotive Croissance** visant le renforcement de la compétitivité des PME dont le chiffre d'affaires est compris entre 10 et 200 millions DH et les TPE dont le chiffre d'affaires est inférieur ou égal à 10 millions DH.

Automotive Croissance est un programme de soutien à l'investissement productif, destiné aux entreprises à fort potentiel porteuses d'un projet de développement à fort impact sur la croissance et la création d'emplois, et souhaitant bénéficier de primes à l'investissement matériel et/ou immatériel.

Pour la PME, **Automotive Croissance** contribue à hauteur de 20% du montant total de l'investissement, avec un plafond de 10 millions DH par projet. Pour la TPE, **Automotive Croissance** contribue à hauteur de 30% du montant total de l'investissement, avec un plafond de 2 millions DH par projet.

>>> PROGRAMME AUTOMOTIVE CRÉATIVITÉ CO-DÉVELOPPEMENT

Maroc PME, en partenariat avec Attijariwafa bank, propose un nouveau programme novateur **Automotive Créativité Co-Développement**, visant l'accompagnement des entreprises dans le développement et le co-développement de nouveaux produits technologiques dans le cadre de partenariats avec les donneurs d'ordres.

La prime **Automotive Créativité Co-Développement** ne peut excéder 50% du coût total des dépenses engagées avec un plafond de 4 millions DH pour les PME ayant un chiffre d'affaires supérieur à 10 millions DH et 1 million DH pour les TPE dont le chiffre d'affaires est inférieur à 10 millions DH.

>>> PROGRAMME GREEN AUTOMOTIVE

Pour encourager la mise en place de solutions technologiques vertes, Maroc PME a œuvré pour le lancement d'un programme soutenant les projets d'éco-industries et les projets d'industrialisation de produits éco liés à une valorisation de brevets, portés par des TPME à fort potentiel de croissance.

Green Automotive finance 20 à 30% du coût de votre projet d'investissement vert. Le reliquat peut être pris en charge par Attijariwafa bank selon différents modes de financement.

>>> ACCOMPAGNEMENT AUTOMOTIVE PROGRÈS

Le plan **Automotive Progrès** de Maroc PME a pour objectif le renforcement de la compétitivité des écosystèmes automobiles autour des axes suivants :

- stratégie et développement des modèles économiques ;
- accès aux marchés nationaux et internationalisation ;
- accès au capital ;
- accompagnement du dirigeant/gouvernance ;
- performances opérationnelles ;
- management d'innovation ;
- transformation digitale.

Des offres de service adaptées sont proposées pour contribuer à améliorer la compétitivité des TPME et répondre à leurs besoins en matière d'assistance technique, de transfert de compétences et de transformation digitale avec une contribution financière allant jusqu'à 5 millions DH.

>> ACCOMPAGNEMENT LEAN AUTOMOTIVE

L'offre **Lean Automotive** propose un accompagnement des entreprises dans leur transformation opérationnelle à travers une assistance personnalisée, conjuguant l'apprentissage des concepts Lean Management et le transfert de savoir-faire au sein des entreprises.

Le concept **Lean Automotive** permet l'émergence d'un nouveau modèle de transformation basé sur les agents de changement créant un réseau dans des métiers automobiles spécifiques.

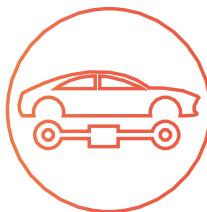
L'offre **Lean Automotive** prévoit une contribution de 70 % à 80 % du coût de l'accompagnement.



>> ACCOMPAGNEMENT ENGINEERING AUTOMOTIVE

Constituant un pilier stratégique pour le développement de l'écosystème automobile, l'offre **Engineering Automotive** vise à accélérer l'usage des outils CAO par les TPME du secteur automobile afin d'améliorer leur productivité.

Engineering Automotive prend en charge le coût d'acquisition et l'intégration de l'outil CAO à hauteur de 70 % dans la limite de 400 000 DH TTC.





**BÉNÉFICIEZ DE
L'ACCOMPAGNEMENT
DES FONDS
D'INVESTISSEMENT**

>> FONDS D'INVESTISSEMENT D'ATTIJARI INVEST

Dans une perspective d'engagement dans le développement des secteurs clés de l'économie nationale, le groupe Attijariwafa bank à travers sa filiale Attijari Invest, a mis en place des fonds d'investissement qui ont pour vocation d'investir en fonds propres ou quasi-fonds propres dans les entreprises marocaines. Ces fonds visent la création de valeur à moyen et long terme par l'accompagnement des sociétés en synergie avec les plans stratégiques du Royaume notamment, le Plan d'Accélération Industrielle.

Les investissements sont réalisés sous forme de prises de participation au capital ou par souscription à des émissions obligataires simples ou donnant accès au capital des sociétés cibles.

Ces Fonds n'ont pas vocation à rester indéfiniment dans le tour de table des sociétés cibles. Des clauses de sortie du capital sont prévues dans le cadre d'un pacte d'actionnaires.

>> FONDS INNOV INVEST

Le fonds **Innov Invest** géré par la CCG ambitionne d'apporter un réel appui à l'entrepreneuriat basé sur l'innovation à travers le financement de l'amorçage et du pré-amorçage des startups innovantes. Il vise à stimuler l'investissement dans tous les secteurs, y compris l'automobile.

Il comprend 3 composantes majeures déclinées en mécanismes de financement :

- **compartiment Pre-seed** : destiné aux porteurs de projet disposant d'un projet viable. Le financement de cette étape se fait par des subventions et des prêts d'honneur à travers des structures labellisées ;
- **compartiment Seed capital** : ce volet est pris en charge par les fonds ou business angels qui disposent d'équity sous forme d'avances remboursables ou de prêts participatifs ;
- **compartiments Early stage/Venture Capital** : correspondant à la prise en charge sous forme d'équity de l'exploitation commerciale de l'idée et le développement ultérieur avec l'intervention des fonds publics privés et les prêts participatifs.



**FINANCEZ VOS BESOINS
DE FONCTIONNEMENT**

Le groupe Attijariwafa bank met à votre disposition les services financiers nécessaires pour couvrir vos besoins d'exploitation, alléger les tensions sur votre trésorerie et renforcer l'équilibre de votre activité.

>>> PRÉFINANCEMENT DES MARCHÉS/COMMANDES

Afin de vous soutenir dans la phase de démarrage d'un marché adjugé auprès d'un donneur d'ordres de référence, Attijariwafa bank vous propose une ligne de crédit en dirham ou en devise pour financer vos besoins dans le cadre du lancement de ce marché.

Le préfinancement vous permet de couvrir toutes les dépenses liées au dit marché qu'il s'agisse d'achats locaux ou d'importations : acquisition de biens et services, matériaux, règlement de salaires...

Le préfinancement vous permet de :

- faciliter le démarrage de vos marchés en ayant accès aux fonds nécessaires au financement des dépenses préalables au démarrage des commandes ;
- optimiser vos besoins de trésorerie.

>>> ESCOMPTE SANS RECOURS (FORFAITING)

Afin de vous permettre de négocier le mode de règlement et le délai de paiement des importations, Attijariwafa bank, à travers sa filiale Attijariwafa bank Europe, peut mettre à la disposition de vos fournisseurs étrangers le Forfaiting qui permet de céder sans recours leurs créances détenues sur votre entreprise.

>>> CRÉDIT TVA

Attijariwafa bank vous propose un financement du remboursement du crédit de la Taxe sur la Valeur Ajoutée que vous avez demandé auprès de la Direction Générale des Impôts.

>>> FACTORING

Le groupe Attijariwafa bank, à travers sa filiale Attijari Factoring, vous propose une solution d'affacturage pour les marchés adjugés auprès de vos donneurs d'ordres.

Pour bénéficier d'un financement pouvant aller jusqu'à 90 % du montant de vos factures, il suffit de fournir :

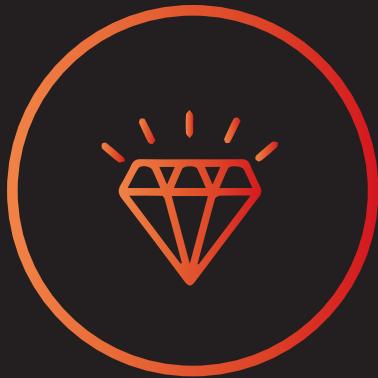
- une domiciliation irrévocable du marché validée par le donneur d'ordres ;
- le contrat conclu avec le donneur d'ordres pour la réalisation des prestations liées au marché adjugé.

Le Factoring vous permet ainsi de transférer vos créances commerciales à notre filiale Attijari Factoring qui prend en charge leur recouvrement et de vous libérer de ce processus afin de vous recentrer sur vos activités.

>>> CONFIRMING

Pour vous décharger de la gestion de votre portefeuille de fournisseurs et fluidifier le règlement de vos créances vis-à-vis de ces derniers, le groupe Attijariwafa bank met à votre disposition la solution Confirming. Deux niveaux de services vous sont proposés :

- **le Confirming simple** : le groupe Attijariwafa bank procède, sur la base de votre fichier de règlements, aux paiements de vos fournisseurs à la date d'échéance convenue. Ainsi, le Groupe se charge d'effectuer les paiements sous bonnes dates sur la base d'un listing transmis par vos soins de l'ensemble des règlements de votre fichier fournisseurs ;
- **le Confirming avec financement** : pour les fournisseurs qui le souhaitent, le groupe Attijariwafa bank est disposé à mettre en place une ligne de crédit sous forme d'escompte à des taux préférentiels. Le remboursement de cette ligne se fera par le débit de votre compte à l'échéance convenue.



**BÉNÉFICIEZ
DES SERVICES
DE NOTRE BANQUE
OFFSHORE**

Attijari International bank, banque offshore du groupe Attijariwafa bank offre une large gamme de produits, de prestations financières et de services aux personnes morales et physiques étrangères, aux sociétés résidentes dans les zones d'accélération industrielle du Maroc et aux sociétés marocaines ayant recours aux financements extérieurs.

>> SERVICES D'ACCOMPAGNEMENT

- Expertise et connaissance approfondies de la place financière internationale et des zones d'accélération industrielle ;
- Expertise réglementaire et fiscale ;
- Accompagnement des entreprises dans les opérations complexes de commerce extérieur ;
- Synergie avec le réseau Entreprises du groupe Attijariwafa bank pour l'instruction, le suivi et le traitement des opérations locales (BFR et opérations courantes locales).

>> SERVICES DE FINANCEMENT

- Financement des opérations du commerce extérieur ;
- Cautions et garanties à l'international ;
- Traitement des opérations de change ;
- Financement du cycle d'exploitation ;
- Financement des projets d'investissement ;
- Placement de trésorerie en devises.

>> SOLUTIONS SUR-MESURE

- Solutions monétiques en devise ;
- Accès sécurisé aux comptes via le portail web AIBNET.

Si votre entreprise est installée dans une Zone d'Accélération Industrielle, Attijariwafa bank met à votre disposition le **Pack Offshore**, un package de produits et services de banque au quotidien qui offre plusieurs avantages :

- des exonérations sur les frais de tenue de compte et opérations courantes ;
- des avantages tarifaires ;
- des services digitaux ;
- des produits à l'international ;
- des services de conseil et d'accompagnement.



**GÉREZ EFFICACEMENT
VOS FLUX FINANCIERS**

Grâce à nos différentes offres de Cash Management, vous pouvez émettre et recevoir vos données bancaires avec l'assurance d'une totale confidentialité, sécuriser et standardiser vos échanges d'information avec la banque, simplifier vos tâches administratives et réduire les délais de traitement.

>> GÉRER VOS COMPTES À DISTANCE

Afin de vous offrir la meilleure expérience client, Attijariwafa bank met à votre disposition **attjarientreprises.com**, un portail de gestion à distance de vos comptes qui vous offre, via un seul et même accès, des services de consultation de comptes et d'archives, de transactions unitaires et de masse et d'opérations de marché.

- **Consultation et transactions** : accédez à vos comptes, initiez et suivez en temps réel l'ensemble de vos opérations via le service Cash Management (virements unitaires, paiement de factures, recharges de cartes prépayées, virements salaires ou fournisseurs, prélèvements de masse). Dématérialisez votre circuit de validation en créant des utilisateurs secondaires avec des rôles et des plafonds de validation.
- **Opérations internationales** : initiez et gérez en toute simplicité vos opérations de commerce international. Suivez leur traitement en temps réel et récupérez leurs notifications (ouverture des dossiers de crédits documentaires, de remises documentaires, initiation d'un transfert, demande de financement...).
- **Documents et archives bancaires** : accédez aux archives de vos opérations bancaires, avec un historique pouvant aller jusqu'à 5 ans, de façon sécurisée 24h/24, 7j/7.
- **Alertes bancaires** : paramétrez et personnalisez des alertes sur vos opérations financières pour être notifié de votre solde en temps réel, de vos impayés, des événements relatifs à vos cartes bancaires, à vos tombées et échéances...

- **Opérations de change** : réalisez et suivez vos opérations de change et accédez à de multiples données de marché grâce à notre service de trading électronique.
- **Relevés en différents formats** : selon votre besoin, vous pouvez recevoir quotidiennement plusieurs types de relevés (comptes, impayés ...) selon plusieurs formats (email, AMB 120, Swift MT 940-942...)
- **Solutions de communication intégrées** : avec Infoplus, canal de communication avec votre banque, vous pouvez initier vos opérations bancaires directement depuis votre système de gestion de trésorerie et rapatrier vos relevés bancaires pour un rapprochement automatique.
- **Service Swiftnet** : Ce service vous permet d'optimiser la gestion globale de vos flux financiers en communiquant avec toutes les banques via un canal d'échange unique.

>> SIMPLIFIER VOTRE QUOTIDIEN GRÂCE AU PACK PME+

Il s'agit d'une offre packagée de produits et services innovants qui répond de manière adaptée à l'ensemble de vos besoins à travers :

- de nombreuses exonérations sur vos opérations courantes ;
- des produits de banque à distance pour une meilleure gestion de vos comptes ;
- des services de gestion de trésorerie ;
- des cartes Entreprises dédiées ;
- des prestations d'assistance au Maroc et à l'étranger adossées aux cartes internationales ;
- des services d'accompagnement des exportateurs.

>> GÉRER VOS ENCAISSEMENTS ET DÉCAISSEMENTS

Notre offre de dématérialisation des opérations de paiement compte plusieurs solutions visant l'optimisation de vos flux de décaissement, la réduction des délais de vos encaissements et l'amélioration du suivi et du rapprochement de vos opérations bancaires.

Notre offre de dématérialisation des opérations de paiement compte plusieurs solutions visant l'optimisation de vos flux de décaissement, la réduction des délais de vos encaissements et l'amélioration du suivi et du rapprochement de vos opérations bancaires.

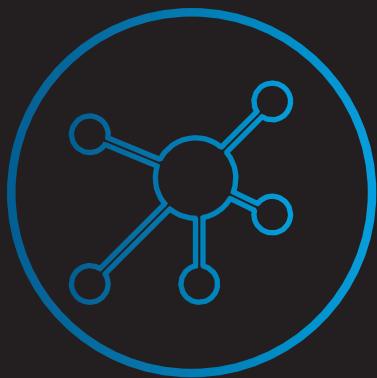
- **Virements automatiques de masse :** service de dématérialisation de vos flux de virements récurrents pour le compte de bénéficiaires domiciliés au sein d'Attijariwafa bank et chez les confrères (règlements en faveur des salariés, des fournisseurs, opérations de trésorerie...).
- **Prélèvements automatiques de masse :** ce service vous permet d'effectuer massivement des prélèvements sur des comptes de vos clients en transmettant à la banque un fichier sécurisé.
- **Attijari-encaisses valeurs :** solution vous permettant d'optimiser vos encaissements chèques et LCN à travers un traitement accéléré de vos valeurs. Basé sur l'équipement de vos points de vente par un matériel de scan et un système de télécommunication avec la banque, le service vous permet de scanner vos valeurs au niveau de votre entreprise et de les transmettre à la banque au fur et à mesure de vos encaissements durant la journée.
- **Attijari-encaisses PRO :** solution de gestion de vos encaissements référencés à travers l'ensemble du réseau d'Attijariwafa bank. Cette solution vous permet d'accéder à un réseau de plus de 1 400 agences et de centres d'affaires pour gérer vos encaissements en espèces, par virement et par chèque.

- **Ramassage de fonds et de valeurs :** le ramassage de fonds et de valeurs est un service qui permet de sécuriser les transactions et de réduire la manipulation du cash ainsi que les risques qui y sont associés. Le service est assuré par des prestataires externes de la banque hautement qualifiés pour s'assurer du ramassage et du transport de vos fonds et valeurs.
- **Cartes Entreprises :** une large gamme de cartes Entreprises vous est proposé, allant des cartes rechargeables aux cartes de débit pour répondre aux différents besoins professionnels de votre entreprise.

>> OPTIMISER VOTRE TRÉSORERIE

Nos solutions automatisées de centralisation de trésorerie vous permettent d'obtenir une vision consolidée de vos comptes et optimiser ainsi vos décisions d'investissement.

- **Attijari Cash Pooling Intra-Société :** le Cash Pooling Intra-Société est un service permettant de centraliser d'une façon automatique sur un compte unique « centralisateur » et par transfert physique des capitaux, les soldes comptables de plusieurs comptes de l'entreprise. Ce service s'adresse aux entreprises souhaitant optimiser leur trésorerie et disposant de plusieurs comptes bancaires et/ou de plusieurs points de vente dispersés sur le territoire.
- **Cash Pooling Intra-groupe :** le Cash Pooling Intra-groupe est un service qui vous permet de centraliser quotidiennement sur un compte unique et par transfert physique des capitaux, les soldes en valeur des comptes de vos filiales et d'en retirer le bénéfice par la production d'un ticket d'agios unique après compensation des diverses opérations enregistrées.
- **Le coffre-fort intelligent avec crédit sur fichier :** le coffre-fort intelligent vous permet de sécuriser vos recettes en les plaçant dans un coffre au sein même de votre point de vente et d'optimiser votre trésorerie en étant crédité quotidiennement par le total des recettes déposées.



**ACCOMPAGNEZ
VOTRE DÉVELOPPEMENT
PAR NOS SERVICES
NON FINANCIERS**

Attijariwafa bank met à votre disposition un dispositif dédié et intégré de services non financiers pour vous aider à relever les défis de la croissance et de la compétitivité. Ce dispositif s'articule autour des services de business networking, de formation et de conseil.

>> BUSINESS NETWORKING

- Réseautage entreprises : afin de mettre en place un cadre incitatif pour soutenir le développement des PME et TPE œuvrant dans l'écosystème automobile, Attijariwafa bank organise régulièrement des événements de business networking pour mettre en relation constructeurs, équipementiers et sous-traitants.
- Attijari Business Link : il s'agit d'une plateforme BtoB d'échange et de détection d'opportunités commerciales ouverte aux entreprises marocaines et africaines, aux investisseurs et aux différentes structures d'accompagnement. Ce service est intégré au sein d'Euroquity, l'un des réseaux digitaux les plus puissants à l'échelle européenne mis en place par Bpifrance (banque publique française d'investissement).
- Club Afrique Développement : devenu la référence africaine, ce club vous propose de nombreux services de mise en relation et d'information :
 - ▶ Forum International Afrique Développement qui regroupe ses membres autour de rendez-vous BtoB.
 - ▶ Missions sectorielles entre les opérateurs internationaux.
 - ▶ Missions découverte de marchés de pays cibles.
 - ▶ BtoB à la demande et accompagnement personnalisé des investisseurs.
 - ▶ Communauté virtuelle, à travers un partenariat avec EUROQUITY, qui donne accès à une market place internationale regroupant plus de 30 000 opérateurs économiques et investisseurs, ainsi que des « International Desks » dans 14 pays d'Amérique latine en partenariat avec Banco Santander.
 - ▶ Analyses sectorielles, études macro-économiques, tableaux de bord économiques, notes de conjoncture, rapports financiers, publications culturelles...

- ▶ Accès en ligne aux appels d'offres publiés par les opérateurs publics et privés des pays de couverture et accompagnement dans la soumission par les bureaux locaux.

>> FORMATION

- **Bpifrance Université** : en partenariat avec Bpifrance, Attijariwafa bank met à votre disposition une plateforme d'e-learning animée par les meilleurs experts internationaux et qui traite de tous les thèmes utiles au développement d'une entreprise : stratégie, finance, innovation, développement international, marketing, vente, achats, production, ressources humaines, management, développement personnel, leadership...
Cette plateforme d'autoformation à distance de Bpifrance est accessible gratuitement à travers la banque en ligne d'Attijariwafa bank ou à partir de l'académie digitale de la communauté Attijari Business Link : <http://bit.ly/AttijariBL>
- **Les Rencontres de l'Entreprise** : un cycle de séminaires thématiques sur des sujets d'actualité répondant aux préoccupations des entreprises.
- **Web conférences** : des webinaires sans frontières pour un partage d'expérience en vue de renforcer la dynamique d'échange entre les opérateurs africains et européens.

>> CONSEIL

- Diagnostic stratégique et montage des dossiers d'investissement ;
- Accompagnement technico-commercial personnalisé ;
- Mise en relation avec les différents partenaires d'Attijariwafa bank (CCG, Maroc PME,...).



**OFFREZ DES AVANTAGES
À VOS SALARIÉS**

Attijariwafa bank vous propose une offre de produits et services bancaires des plus compétitives pour l'ensemble de vos collaborateurs.

Cette offre se présente sous forme d'une convention proposant de nombreux avantages liés aux opérations sur compte, au crédit immobilier et au prêt personnel.

- **Offre de banque au quotidien** : offre packagée déclinée en 5 formules adaptées aux besoins et revenus de vos salariés à partir de 9 DH par mois.
- **Crédit immobilier** : conditions préférentielles de taux, assurance et exonération des frais de dossier permettant au salarié un accès plus simple à la propriété.
- **Crédit à la consommation** : conditions préférentielles de taux, exonération des frais de dossier, montant maximum et durée maximale accordés pour permettre au salarié de réaliser ses projets à court et moyen terme.
- **Bancassurance** : assistance, assurance automobile et multirisque habitation à tarifs préférentiels.
- **Âge d'Or Collectif** : une solution collective de retraite complémentaire basée sur la capitalisation qui permet de constituer un capital par adhérent moyennant des cotisations et de bénéficier d'un cadre fiscal et social attractif.
- **Assurance Coups Durs** : une couverture santé optimale au profit des salariés de votre entreprise.
- **Vital Assistance Entreprise** : un contrat groupe qui vous permet de faire bénéficier vos collaborateurs actifs, d'une diversité de prestations au Maroc ou à l'étranger, notamment en cas de maladie ou accident, de décès, de panne, d'accident ou de vol du véhicule.

L'assurance est garantie par Wafa Assurance, entreprise régie par la loi 17-99 portant code des assurances.

Les prestations d'assistance sont garanties par Wafa IMA Assistance, entreprise d'assurance et de réassurance régie par la loi n° 17-99.

L'offre de financement Plan Automotive est soumise à la validation des instances décisionnaires de la banque après étude du dossier de l'entreprise.
Les conditions mentionnées dans la brochure peuvent faire l'objet de modification sous obligation d'information préalable.

Afin de bénéficier des avantages du PLAN AUTOMOTIVE,
nous vous invitons à contacter votre Centre d'Affaires, l'expert automobile du Marché des Entreprises
au 05 22 54 43 84 - 06 47 47 48 39 ou Attijari International bank au 05 39 39 41 75.

