



التجاري وفا بنك
Attijariwafa bank

Croire en vous



Plan Textile

Pour un soutien des écosystèmes du textile

UNE OFFRE DE

PLAN ENTREPRISE





L'industrie du textile et de l'habillement constitue l'un des secteurs les plus anciens et historiques du tissu économique du Royaume en termes de création de valeur et d'employabilité. Elle est portée et encouragée par l'État et recèle un fort potentiel de développement au niveau national et à l'export, favorisant ainsi l'émergence et le renforcement des écosystèmes de ce secteur.

En effet, la stratégie nationale adoptée dans ce cadre focalise les efforts de développement industriel sur les filières pour lesquelles notre pays possède des avantages compétitifs et ce, grâce à des programmes dédiés et à sa proximité avec l'Europe.

Conscient du rôle fondamental que joue le secteur du textile dans l'économie du pays et fidèle à sa politique volontariste de soutenir le développement des entreprises et la création d'écosystèmes pérennes, le groupe Attijariwafa bank accorde une place importante à l'accompagnement et au financement des industriels marocains et étrangers œuvrant dans ce secteur au Maroc et vous propose le Plan Textile.

Plan Textile est une offre du groupe Attijariwafa bank spécifiquement conçue pour les entreprises œuvrant dans les écosystèmes textiles. Cette offre globale et sur-mesure regroupe :

» **Des solutions de financement...**

pour accompagner vos projets d'investissement et couvrir vos besoins de fonctionnement.

» **Un accompagnement dans toutes les phases de votre cycle d'exportation...**

pour un développement serein de votre activité à l'international.

» **Les services de notre banque offshore Attijari International bank...**

pour un accompagnement sur-mesure par des experts de la place financière internationale.

» **Des produits et services de Cash Management des plus performants...**

pour une gestion optimale de votre trésorerie et une maîtrise de vos flux financiers.

» **Un dispositif d'accompagnement par des services non financiers...**

pour vous aider à relever les défis de la croissance et de la compétitivité à travers le business networking, la formation et le conseil.

» **Des conventions et offres préférentielles pour vos salariés...**

pour renforcer votre politique sociale en facilitant l'accès de vos collaborateurs à nos produits et services, à des conditions bancaires avantageuses.

» **Un accès à l'offre de produits et services des filiales du groupe Attijariwafa bank...**

pour une couverture globale et étendue de vos besoins dans tous les domaines d'intervention du Groupe à travers ses filiales spécialisées : activités de marchés, leasing, assurance, assistance...



The background of the image shows a textile factory. In the foreground, there are several large spools of thread in various colors, including blue, black, and yellow. In the background, there are rows of smaller spools on a rack, and a person is visible working at a machine. The image is overlaid with a white diagonal shape that contains the text.

**FINANCEZ
VOS PROJETS
D'INVESTISSEMENT**

>> CRÉDIT D'INVESTISSEMENT MACHARII TEXTILE

Le crédit **Macharii Textile** vous permet de réaliser vos investissements à travers des modalités adaptées à la nature de vos projets et aux spécificités de votre entreprise. Vous pouvez ainsi financer les besoins de création et de développement de votre entreprise à des conditions souples : investissements matériels et/ou immatériels, innovation, études en recherche et développement, besoin en fonds de roulement de démarrage ou additionnel...

Des modalités souples et adaptables

- Durée : jusqu'à 12 ans dont un différé en principal de 4 ans maximum ;
- Quotité de financement : jusqu'à 80% du programme d'investissement lié à une création, une extension ou une modernisation.

Des taux flexibles

Nos offres vous donnent le choix entre un taux fixe et un taux variable, avec la possibilité de passer de l'un à l'autre une fois pendant la durée du crédit.

Une plateforme de conseil et d'assistance

Une équipe d'experts dans les montages de projets est à votre disposition pour vous assister.

Des conditions avantageuses

- Taux préférentiels ;
- 50% de réduction sur les frais d'étude de dossiers ;
- Possibilité de bénéficier des mécanismes d'accompagnement en partenariat avec la Société Nationale de Garantie et de Financement de l'Entreprise (ex CCG).

>> MEZZANINE TEXTILE

Il s'agit d'un financement proposé par la Société Nationale de Garantie et de Financement de l'Entreprise (ex CCG), en partenariat avec Attijariwafa bank. Ce crédit est intermédiaire entre le crédit bancaire et la prise de participation. Il est subordonné au remboursement par l'entreprise de toutes ses autres créances bancaires et permet de financer les besoins liés aux investissements et ceux liés au fonds de roulement.

Sont éligibles à ce financement, les entreprises de droit marocain :

- ayant un chiffre d'affaires inférieur ou égal à 200 millions DH (HT) ;
- exerçant dans les secteurs de l'industrie et des services liés à l'industrie ou réalisant, soit, au moins 20% de leur chiffre d'affaires à l'export au titre du dernier exercice clos, soit, ayant décroché leurs premiers contrats ou commandes à l'export à condition que le chiffre d'affaires prévu à l'export représente au moins 10% du chiffre d'affaires au titre de l'exercice en cours ou à venir ;
- étant viables mais souffrant d'une sous-capitalisation.

Le prêt subordonné est plafonné à 5 millions DH, sans qu'il soit supérieur au capital de l'entreprise. Pour les entreprises en création, le crédit **Mezzanine Textile** ne doit pas dépasser 50% de l'apport en capital.

Des modalités souples

- Durée : 10 ans maximum dont un différé en principal pouvant atteindre 5 ans ;
- Taux d'intérêt : 5% l'an (HT) ;
- Sûretés : aucune garantie n'est exigée en couverture du prêt mezzanine textile.

>> COFINANCEMENT GREEN INVEST

Il s'agit d'un financement octroyé conjointement entre Attijariwafa bank et la Société Nationale de Garantie et de Financement de l'Entreprise (ex CCG) pour les projets qui entrent dans les catégories suivantes :

- énergie renouvelable ;
- efficacité énergétique ;
- dépollution et économie des ressources ;
- valorisation des déchets.

Les programmes d'investissement seront financés, à 20% minimum, par les fonds propres et/ou l'autofinancement et par le crédit conjoint, constitué de la part du **Green Invest** et de celle d'Attijariwafa bank et ce, dans les proportions ci-après :

- part de **Green Invest** : 40% au maximum avec un plafond de 10 millions DH ;
- part d'Attijariwafa bank : le reliquat sans être inférieur à la part du **Green Invest**.

Les conditions du crédit conjoint sont les suivantes :

- durée : 12 ans maximum dont un différé en principal n'excédant pas 5 ans ;
- taux d'intérêt du **Green Invest** : 2,5% l'an (HT) ;
- taux du crédit bancaire : préférentiel.

>> LIGNE FRANÇAISE

La **Ligne Française** est un crédit cofinancé portant sur des projets d'achat de biens et de services français ainsi que des prestations d'étude et de formation en faveur des PME marocaines. Ce crédit est proposé aux entreprises de droit marocain ayant un chiffre d'affaires annuel inférieur à 25 millions d'euros et un capital majoritairement marocain.

Programmes finançables

- L'acquisition de biens et de services d'origine française ;
- Les prestations d'étude et de formation liées à l'activité de l'entreprise bénéficiaire et réalisées par des entreprises françaises ou filiales marocaines d'entreprises françaises. Ces prestations sont financées par don.

Financement des projets

Ligne française :

- Entre 100 000 euros et 2 millions d'euros sans excéder 60% du financement externe total ;
- Entre 100 000 euros et 3 millions d'euros sans excéder 75% du financement externe total hors don pour les projets visant à développer les exportations vers l'Afrique.

Crédit Attijariwafa bank :

Minimum 40% du financement externe total hors don (25% pour les projets visant à développer les exportations vers l'Afrique).

Fonds propres :

Reliquat du financement du projet.

Don :

19% au maximum du montant du prêt **Ligne Française** pour financer des prestations d'étude et de formation le cas échéant.

Conditions de financement :

- Taux d'intérêt : 2% l'an (HT) en dirhams pour la part de la **Ligne Française**. Attijariwafa bank, appliquera un taux d'intérêt préférentiel ;
- Durée : 12 ans maximum dont 5 ans maximum de franchise.

» LEASE TEXTILE

Afin de financer vos investissements en biens mobiliers et immobiliers tout en préservant votre trésorerie, le groupe Attijariwafa bank met à votre disposition l'offre **Lease Textile**. À travers cette offre, vous pouvez financer de multiples biens (matériel roulant, bureautique, machines, outils, bâtiments industriels, bureaux...) en toute simplicité et bénéficier de l'accompagnement de nos spécialistes en crédit-bail pour trouver les formules qui répondent le mieux à vos besoins.

En plus de l'amortissement accéléré de votre investissement, **Lease Textile** vous fait profiter de tous les avantages fiscaux liés à la déductibilité des loyers de la base imposable et vous offre la possibilité de récupérer la TVA sur les montants de loyers et ce, dans le cadre de la loi de finances en vigueur.

De plus, à l'expiration de votre contrat de bail, une option d'achat vous est offerte pour récupérer la propriété du bien, pour une valeur résiduelle fixée lors de votre signature.

Une multitude d'avantages

- financement jusqu'à 100% de l'investissement ;
- durée allant jusqu'à 5 ans pour le leasing mobilier et 10 ans pour le leasing immobilier ;
- exonération des frais de dossier ;
- possibilité de bénéficier des mécanismes d'accompagnement et de garantie en partenariat avec Maroc PME et la Société Nationale de Garantie et de Financement de l'Entreprise (ex CCG).

» PRÉFINANCEMENT DES SUBVENTIONS

Attijariwafa bank propose le préfinancement des subventions accordées dans le cadre des mesures incitatives de l'État, notamment le Fonds de Développement Industriel et des Investissements (FDII).

C'est un fonds d'investissement industriel public géré par le Ministère de l'Industrie, du Commerce, de l'Investissement et de l'Économie Numérique pour permettre au tissu industriel de se consolider et se moderniser.

Peuvent bénéficier du FDII deux catégories de projets :

- stratégique : Investissement supérieur à 50 millions DH HT ou création d'au moins 200 emplois stables ;
- structurant : Investissement supérieur à 20 millions DH HT ou création d'au moins 50 emplois stables.





**ACCOMPAGNEZ
VOS INVESTISSEMENTS
PAR DES PROGRAMMES
D'APPUI**

>> PROGRAMME ISTITMAR

Maroc PME a lancé une nouvelle génération de programmes d'appui pour la relance des entreprises. En matière de soutien à l'investissement, le programme Istitmar, à destination des TPE et des PME, se décline en deux propositions de valeur :

- investissement de croissance : le programme Istitmar permet aux entreprises de bénéficier d'une prime à l'investissement à hauteur de 20% plafonnée à 10 millions de dirhams pour les PME et de 30% plafonnée à 2 millions de dirhams pour les TPE. Cette prime est majorée de 5% pour les projets se situant en dehors de l'axe Casablanca – Tanger, soit 25% de l'investissement pour les PME et 35% pour les TPE ;
- investissement technologique : l'offre de Maroc PME propose une prime à hauteur de 30% de l'investissement plafonnée à 10 millions de dirhams pour les PME et 1,5 millions de dirhams pour les TPE. Cette prime peut atteindre l'ordre de 35% quand il s'agit d'un projet en dehors de l'axe Casablanca-Tanger.

L'augmentation de 5% de la prime pour les projets se situant en dehors de l'axe Casablanca-Tanger reste à l'appréciation du comité public-privé qui statue sur les dossiers d'investissement dans le cadre du programme Istitmar.

>> PROGRAMME TEXTILE CRÉATIVITÉ

Attijariwafa bank, par le biais de Maroc PME, propose un nouveau programme novateur **Textile Créativité**, visant l'accompagnement des entreprises dans le développement et le co-développement de nouveaux produits, le renforcement des plateformes de création de modèle et de collection, et l'orientation vers le produit fini de marque marocaine (labellisation) dans le cadre de partenariats avec les donneurs d'ordres.

Cette offre propose une prime de soutien à la créativité, à hauteur de 50% du coût total du projet. Cette prime est plafonnée à 5 millions de dirhams pour les PME et 2 millions de dirhams pour les TPE.

>> ACCOMPAGNEMENT INMAA TEXTILE

L'offre **Inmaa Textile** proposée par INMAA est un accompagnement des entreprises dans leur transformation opérationnelle en vue d'améliorer leur compétitivité par des méthodes Lean. Pour ce faire, vous devez vous rapprocher d'INMAA en vue d'intégrer une promotion. Il s'agit d'un programme étalé sur 1 an combinant formation et déploiement sur vos sites. La pédagogie de la prestation s'appuie sur :

- des cas réels de fabrication de produits (impliquant assemblage et process), comme base de diffusion des techniques Lean ;
- le développement du sens de l'observation autour des principes d'un système de production qui évite les gaspillages ;

- la responsabilité des entreprises, ayant opté pour ce programme, de mettre en œuvre dans leurs propres lignes de production, les principes et les outils assimilés lors de la formation ;
- Des modules pratiques, faciles à dupliquer au niveau des lignes de production de vos sites.

Le concept **Inmaa Textile** permet un impact de plus de 40% sur la productivité des chaînes textiles.

L'offre prévoit une contribution de l'État si la demande est éligible, de 70% à 90% du coût de l'accompagnement selon la taille de l'entreprise.





**BÉNÉFICIEZ DE
L'ACCOMPAGNEMENT
DES FONDS
D'INVESTISSEMENT**

>> FONDS D'INVESTISSEMENT D'ATTIJARI INVEST

Dans une perspective d'engagement dans le développement des secteurs clés de l'économie nationale, le groupe Attijariwafa bank à travers sa filiale Attijari Invest, a mis en place des fonds d'investissement qui ont pour vocation d'investir en fonds propres ou quasi fonds propres dans les entreprises marocaines. Ces fonds visent la création de valeur à moyen et long terme par l'accompagnement des sociétés en synergie avec les plans stratégiques du Maroc.

Les investissements sont réalisés sous forme de prises de participation au capital ou par souscription à des émissions obligataires simples ou donnant accès au capital des sociétés cibles.

Ces fonds n'ont pas vocation à rester indéfiniment dans le tour de table des sociétés cibles. Des clauses de sortie du capital sont prévues dans le cadre d'un pacte d'actionnaires.

>> FONDS INNOV INVEST

Le fonds **Innov Invest** géré par la CCG ambitionne d'apporter un réel appui à l'entrepreneuriat basé sur l'innovation à travers le financement de l'amorçage et du pré-amorçage des startups innovantes. Il vise à stimuler l'investissement dans tous les secteurs, y compris le textile.

Il comprend 3 composantes majeures déclinées en mécanismes de financement :

- compartiment Pre-seed : destiné aux porteurs de projet disposant d'un projet viable. Le financement de cette étape se fait par des subventions et des prêts d'honneur à travers des structures labellisées ;
- compartiment Seed capital : ce volet est pris en charge par les fonds ou business angels qui disposent d'équity sous forme d'avances remboursables ou de prêts participatifs ;
- compartiments Early stage/Venture Capital : correspondant à la prise en charge, sous forme d'équity, de l'exploitation commerciale de l'idée et le développement ultérieur avec l'intervention des fonds publics privés et des prêts participatifs.

The image shows a vast industrial textile factory. In the foreground and middle ground, there are long, parallel rows of spindles or bobbins, each holding a different colored thread. The threads are organized into neat, repeating patterns of red, yellow, green, and blue. The background shows more of the factory's infrastructure, including overhead cranes and structural beams, all under a bright, clear sky. The overall scene conveys a sense of large-scale, organized industrial production.

**FINANCEZ
VOS BESOINS
DE FONCTIONNEMENT**

» PRÉFINANCEMENT DES MARCHÉS/COMMANDES

Afin de vous soutenir dans la phase de démarrage d'un marché adjudgé auprès d'un donneur d'ordres, Attijariwafa bank vous propose une ligne de crédit en dirhams ou en devises pour financer vos besoins dans le cadre du lancement de ce marché.

Le préfinancement vous permet de couvrir toutes les dépenses liées au démarrage du marché et faire ainsi face au resserrement de la trésorerie, qu'il s'agisse de dépenses, d'achats locaux ou d'importations.

Avantages du préfinancement

- Faciliter le démarrage de vos marchés en ayant accès aux fonds nécessaires au financement des dépenses liées au démarrage des commandes.
- Optimiser vos besoins de trésorerie (Besoins en Fonds de Roulement).

» ESCOMPTE SANS RECOURS (FORFAITING)

Afin de vous permettre de négocier le mode de règlement et le délai de paiement des importations, Attijariwafa bank, à travers sa filiale Attijariwafa bank Europe, peut mettre à la disposition de vos fournisseurs étrangers le Forfaiting qui permet de céder sans recours leurs créances détenues sur votre entreprise.

» CRÉDIT TVA

Attijariwafa bank vous propose un financement du remboursement de la Taxe sur la Valeur Ajoutée que vous avez demandé auprès de la Direction Générale des Impôts.

» FACTORING

Le groupe Attijariwafa bank, à travers sa filiale Attijari Factoring, vous propose une solution d'affacturage pour les marchés adjudgés auprès de vos donneurs d'ordres.

Pour bénéficier de ce crédit, il suffit de fournir :

- une domiciliation irrévocable du marché validée par le donneur d'ordres. Celle-ci devra être à hauteur du montant du financement accordé, libérable une fois le montant du financement octroyé par la banque remboursé ;
- le contrat conclu avec le donneur d'ordres pour la réalisation des prestations liées au marché adjudgé.

Montant : jusqu'à 90% du montant des factures.

Remboursement : par virement irrévocable du donneur d'ordres concerné sur le compte d'Attijari Factoring.

Délais de traitement : dix jours maximum à partir de la date de remise du dossier complet.

Le Factoring vous permet de vous recentrer sur vos activités et vous décharge de la gestion de votre poste clients et ce, en transférant vos créances commerciales à notre filiale Attijari Factoring.

» CONFIRMING

Pour vous décharger de la gestion de votre portefeuille fournisseurs et fluidifier le règlement de vos créances vis-à-vis de ces derniers, le groupe Attijariwafa bank met à votre disposition la solution Confirming. Deux niveaux de services vous sont proposés :

Le Confirming simple : le groupe Attijariwafa bank procède, sur la base de votre fichier de règlements, aux paiements de vos fournisseurs à la date d'échéance convenue. Ainsi, le Groupe se charge d'effectuer les paiements sous bonnes dates sur la base d'un listing transmis par vos soins de l'ensemble des règlements de votre fichier fournisseurs.

Le Confirming avec financement : pour les fournisseurs qui le souhaitent, le groupe Attijariwafa bank est disposé à mettre en place une ligne de crédit sous forme d'escompte à des taux préférentiels. Le remboursement de cette ligne se fera par le débit de votre compte à l'échéance convenue.



**GÉREZ EFFICACEMENT
VOTRE ACTIVITÉ
À L'INTERNATIONAL**



Qu'il s'agisse d'importer des matières premières ou du matériel, ou d'exporter un produit fini, vous pouvez compter sur l'appui d'Attijariwafa bank pour vos opérations internationales. Un ensemble de solutions et d'instruments adaptés sont à votre disposition pour vous aider à accroître votre volume d'affaires tout en sécurisant vos interventions sur les marchés internationaux.

»» Un accompagnement pour la prospection et la découverte de pays

Le groupe Attijariwafa bank propose son expertise locale et son ancrage fort dans les pays de présence en Afrique pour répondre à vos besoins en termes d'informations et de contacts. Vous bénéficierez ainsi d'un accompagnement, à travers notamment :

- l'organisation de rendez-vous avec nos filiales bancaires locales pour un échange d'informations et d'expériences sur les marchés et pays ;
- la mise en relation avec des entreprises locales (BtoB) présentant un potentiel de partenariat pour votre entreprise (client, fournisseur, co-investisseur...).

»» Un vivier d'informations fiables et qualifiées

Notre plateforme **Attijari Trade** vous propose des modules d'informations, des bases de données sur les marchés internationaux et des outils pour vous accompagner dans la conquête de nouveaux marchés à l'export. Pour y accéder, il suffit de vous inscrire sur le site **attijaritrade.ma**

»» Un dispositif complet pour la négociation de vos contrats à l'export

- Conseil réglementaire ;
- Avis sur les drafts de contrats ;
- Conseil commercial ;
- Accompagnement pour la sécurisation de vos opérations ;
- Conseil sur les risques pays et solutions de couverture des risques...

»» Un service en ligne pour vos transactions internationales

À travers le portail **attijarientreprises.com**, vous pouvez accéder au service de gestion des opérations internationales à distance qui vous permet d'initier et de suivre vos opérations de commerce international 7j/7, en toute sécurité.

Avec ce service, vous pouvez déclencher de chez vous des opérations telles que des ouvertures de crédits documentaires import/export, des remises documentaires import/export, des virements internationaux, des demandes de financement en devises ou encore des demandes de garanties...

»» Un accès en ligne à la salle des marchés

Le service de trading électronique simplifie le traitement de vos opérations de change et vous aide à optimiser la gestion de vos risques de change en vous donnant, en un clic, un accès privilégié à notre salle des marchés pour développer votre activité. À travers ce service accessible, à partir du portail **attijarientreprises.com**, vous bénéficiez de cotations en temps réel à des conditions préférentielles et vous profitez également d'un ensemble de fonctionnalités : analyses régulières sur les marchés, visualisation des flux initiés auprès de notre Groupe, outils pédagogiques sur les marchés financiers...



**BÉNÉFICIEZ
DES SERVICES
DE NOTRE BANQUE
OFFSHORE**

Attijari International bank, banque offshore du groupe Attijariwafa bank, offre une large gamme de produits, de prestations financières et de services aux entreprises étrangères et aux sociétés installées dans les zones d'Accélération Industrielle du Maroc.

>> Services d'accompagnement

- Expertise et connaissance approfondies de la place financière internationale et des Zones d'Accélération Industrielle ;
- Expertise réglementaire et fiscale ;
- Accompagnement des entreprises pour les opérations complexes de commerce extérieur ;
- Synergie avec le Réseau Entreprises du groupe Attijariwafa bank pour l'instruction, le suivi et le traitement des opérations locales (besoin en fonds de roulement et opérations courantes locales).

>> Services de financement

- Financement des opérations du commerce extérieur ;
- Cautions et garanties à l'international ;
- Traitement des opérations de change ;
- Financement du cycle d'exploitation ;
- Financement des projets d'investissement ;
- Placement de trésorerie en devises à terme.

>> Solutions sur-mesure

- Solutions monétiques en devises ;
- Accès sécurisé aux comptes via le portail web AIBNET.

Si votre entreprise est installée dans une Zone d'Accélération Industrielle, Attijariwafa bank met à votre disposition le **Pack Offshore**, une offre de produits et services de banque au quotidien qui offre plusieurs avantages :

- des exonérations sur les frais de tenue de compte et opérations courantes ;
- des avantages tarifaires ;
- des services digitaux ;
- des produits à l'international ;
- des services de conseil et d'accompagnement.



**OPTIMISEZ
VOS FLUX FINANCIERS**

Grâce à nos différentes offres de Cash Management, vous pouvez émettre et recevoir vos opérations bancaires avec l'assurance d'une totale confidentialité, sécuriser et standardiser vos échanges d'information avec la banque, simplifier vos tâches administratives et réduire les délais de traitement.

>> Gérer vos comptes à distance

Afin de vous offrir la meilleure expérience client, Attijariwafa bank met à votre disposition **attijarientreprises.com**, un portail de gestion à distance de vos comptes qui vous offre, via un seul et même accès, des services de consultation de comptes et d'archives, de transactions unitaires et de masse et d'opérations de marché.

• Consultation et transactions

- ▶ Accédez à vos comptes, initiez et suivez en temps réel l'ensemble de vos opérations via le service Cash Management : virements unitaires, paiement de factures, recharges de cartes prépayées, virements salaires ou fournisseurs, prélèvements de masse ;
- ▶ Dématérialisez votre circuit de validation en créant des utilisateurs secondaires avec des rôles et des plafonds de validation.

• **Documents et archives bancaires** : accédez aux archives de vos opérations bancaires, avec un historique pouvant aller jusqu'à 5 ans, de façon sécurisée 24h/24, 7j/7.

• **Alertes bancaires** : paramétrez et personnalisez des alertes sur vos opérations financières pour être notifié de votre solde en temps réel, de vos impayés, des événements relatifs à vos cartes bancaires, à vos tombées et échéances...

• **Relevés en différents formats** : selon votre besoin, vous pouvez recevoir quotidiennement plusieurs types de relevés :

- ▶ Info-Relevé : relevé de compte par email sous format AMB 120 ;
- ▶ Info-impayés : liste de vos impayés chèques et LCN par email dès leur comptabilisation par la banque ;
- ▶ Swift MT 940-942 : relevés de comptes quotidiens de vos filiales par réseau SWIFT.

• **Solutions de communication intégrées** : avec Infoplus, canal de communication avec votre banque, vous pouvez initier vos opérations bancaires directement depuis votre système de gestion de trésorerie et rapatrier vos relevés bancaires pour un rapprochement automatique.

• **Service Swiftnet** : Ce service vous permet d'optimiser la gestion globale de vos flux financiers en communiquant avec toutes les banques via un canal d'échange unique.

>> Gérer vos encaissements et décaissements

Notre offre de dématérialisation des opérations de paiement compte plusieurs solutions visant l'optimisation de vos flux de décaissement, la réduction des délais de vos encaissements et l'amélioration du suivi et du rapprochement de vos opérations bancaires.

Virements automatiques de masse : service de dématérialisation de vos flux de virements récurrents pour le compte de bénéficiaires domiciliés au sein d'Attijariwafa bank et chez les confrères (règlements en faveur des salariés, des fournisseurs, opérations de trésorerie...).

Prélèvements automatiques de masse : ce service vous permet d'effectuer massivement des prélèvements sur des comptes de vos clients en transmettant à la banque un fichier sécurisé.

Attijari-encaisses valeurs : service permettant d'automatiser le traitement de vos encaissements chèques et LCN en équipant vos points de vente et dépôts par des outils et logiciels de scannérisation permettant ainsi un traitement accéléré de vos valeurs et un raccourcissement du circuit de recouvrement des impayés.

Attijari-encaisses PRO : service de gestion des encaissements entreprise permettant l'externalisation de la gestion des encaisses espèces, chèques ou virements sur les 1 200 agences Attijariwafa bank avec gestion d'une référence par encaissement pour un rapprochement optimal.

Ramassage de fonds et de valeurs : le ramassage de fonds et de valeurs est un service qui permet de sécuriser les transactions et de réduire la manipulation du cash ainsi que les risques qui y sont associés. Le service est assuré par des prestataires externes de la banque hautement qualifiés pour s'assurer du ramassage et du transport de vos fonds et valeurs.

Cartes Entreprises : une large gamme de cartes Entreprises vous est proposé, allant des cartes rechargeables aux cartes de débit pour répondre aux différents besoins professionnels de votre entreprise.

>> Optimiser votre trésorerie

Le Cash Pooling Intra-Société est un service permettant de centraliser, d'une façon automatique sur un compte unique « centralisateur » et par transfert physique de capitaux, les soldes comptables de plusieurs comptes de l'entreprise. Ce service s'adresse aux entreprises souhaitant optimiser leur trésorerie et disposant de plusieurs comptes bancaires et/ou de plusieurs points de vente dispersés sur le territoire.

>> Simplifier votre quotidien grâce au Pack PME+

Il s'agit d'une offre packagée de produits et services innovants qui répond de manière adaptée à l'ensemble de vos besoins à travers :

- de nombreuses exonérations sur vos opérations courantes ;
- des produits de banque à distance pour une meilleure gestion de vos comptes ;
- des services de gestion de trésorerie ;
- des cartes Entreprises dédiées ;
- des prestations d'assistance au Maroc et à l'étranger adossées aux cartes internationales ;
- des services d'accompagnement des exportateurs.



**ACCOMPAGNEZ
VOTRE DÉVELOPPEMENT
PAR NOS SERVICES
NON FINANCIERS**

Attijariwafa bank met à votre disposition un dispositif dédié et intégré de services non financiers pour vous aider à relever les défis de la croissance et de la compétitivité. Ce dispositif s'articule autour des services de Business Networking, de formation et de conseil.

>> Business Networking

Réseautage entreprises : Afin de mettre en place un cadre incitatif pour soutenir le développement des TPE et PME œuvrant dans l'écosystème textile, Attijariwafa bank organise régulièrement des événements de Business Networking pour créer un réseautage entre les entreprises de ce secteur.

Attijari Business Link : Il s'agit d'une plateforme BtoB d'échange et de détection d'opportunités commerciales ouverte aux entreprises marocaines et africaines, aux investisseurs et aux différentes structures d'accompagnement. Ce service est intégré au sein d'Euroquity, l'un des réseaux digitaux les plus puissants à l'échelle européenne mis en place par Bpifrance (Banque Publique Française d'Investissement).

Club Afrique Développement : Devenu la référence africaine, ce club vous propose de nombreux services de mise en relation et d'information :

- forum International Afrique Développement : évènement phare du Club qui regroupe ses membres autour de rendez-vous BtoB ;
- missions sectorielles entre les opérateurs internationaux ;
- missions découverte de marché : déplacement d'une délégation d'opérateurs économiques, membres du Club, vers un pays cible ;
- BtoB à la demande et accompagnement personnalisé des investisseurs ;
- communauté virtuelle, à travers un partenariat avec EUROQUITY, qui donne accès à une market place internationale regroupant plus de 30 000 opérateurs économiques et investisseurs, ainsi que des « International Desks » dans 14 pays d'Amérique Latine en partenariat avec Banco Santander ;
- analyses sectorielles, études macro-économiques, tableaux de bord économiques, notes de conjoncture, rapports financiers, publications culturelles... ;
- accès en ligne aux appels d'offres publiés par les opérateurs publics et privés des pays de couverture et accompagnement dans la soumission par les bureaux locaux.

>> Formation

Bpifrance Université : en partenariat avec Bpifrance, Attijariwafa bank met à votre disposition une plateforme d'e-learning animée par les meilleurs experts internationaux et qui traite de tous les thèmes utiles au développement d'une entreprise : stratégie, finance, innovation, développement international, marketing, vente, achats, production, ressources humaines, management, développement personnel, leadership.

Cette plateforme d'autoformation à distance de Bpifrance est accessible gratuitement sur le portail attijarientreprises.com ou à partir de l'académie digitale de la communauté Attijari Business Link : <http://bit.ly/AttijariBL>

Les Rencontres de l'Entreprise : un cycle de séminaires thématiques sur des sujets d'actualité répondant aux préoccupations des entreprises.

Web conférences : des webinaires sans frontières pour un partage d'expérience en vue de renforcer la dynamique d'échange entre les opérateurs africains et européens.

>> Conseil

- Diagnostic stratégique et montage des dossiers d'investissement ;
- Accompagnement technico-commercial personnalisé ;
- Mise en relation avec les différents partenaires d'Attijariwafa bank (Société Nationale de Garantie et de Financement de l'Entreprise, Maroc PME, INMAA...).





**BÉNÉFICIEZ DES
PRODUITS ET SERVICES
DE NOTRE BANQUE
PARTICIPATIVE**

Bank Assafa, banque participative filiale du groupe Attijariwafa bank, propose aux entreprises plusieurs offres de financement participatif.

»» Mourabaha Immobilière

La **Mourabaha Immobilière** est un contrat par lequel Bank Assafa acquiert, à la demande d'un client, un bien immobilier en vue de le lui revendre moyennant une marge bénéficiaire convenue et fixée d'avance.

La **Mourabaha Immobilière** destinée aux entreprises, porte essentiellement sur l'acquisition d'un local commercial, un terrain destiné à la réalisation d'un projet immobilier ou unité industrielle, ou tout actif corporel à composante foncière ayant un titre foncier propre.

»» Mourabaha Auto

La **Mourabaha Auto** est un contrat par lequel Bank Assafa acquiert, à la demande d'un client, un bien mobile (parc automobile, camions et véhicules de transport...). Le client s'engage à racheter ce bien moyennant une marge bénéficiaire convenue d'avance. Le règlement se fait alors par redevance constante sur une durée fixée à l'avance.

»» Mourabaha Équipement Professionnel

La **Mourabaha Équipement Professionnel** est un contrat de vente à travers lequel, Bank Assafa procède à l'acquisition d'un équipement professionnel désigné par le client, qui ordonne l'achat, auprès d'un fournisseur, tierce partie. Une fois propriétaire, Bank Assafa transfère cette propriété au client, moyennant une marge de profit, convenue et fixée d'avance.

La **Mourabaha Équipement Professionnel**, destinée aux entreprises, porte essentiellement, sur l'acquisition de tout matériel industriel et équipement nécessaire à l'activité exercée par l'entreprise, que ce soit en phase de lancement ou dans le cadre d'un projet d'extension.

A large textile factory with many workers at sewing machines. The workers are mostly women wearing red shirts, and they are working on white fabric. The factory is well-lit with overhead fluorescent lights. There are many sewing machines and tables in the factory. The workers are focused on their work. The overall atmosphere is busy and productive.

**OFFREZ DES AVANTAGES
À VOS SALARIÉS**

Attijariwafa bank vous propose une offre de produits et services bancaires et parabancaires des plus compétitifs pour l'ensemble de vos collaborateurs. Cette offre se présente sous forme d'une convention proposant de nombreux avantages :

Banque au quotidien : offre packagée, regroupant une panoplie de produits et services, déclinée en 5 formules adaptées aux besoins et revenus de vos salariés.

Crédit immobilier : conditions préférentielles de taux, assurance et exonération des frais de dossier. Ce crédit permet de réaliser vos projets à court et moyen terme à des conditions préférentielles de taux et de durée maximale accordés

Crédit à la consommation : conditions préférentielles de taux, exonération des frais de dossier, montant maximum et durée maximale accordés pour permettre au salarié de réaliser ses projets à court et moyen terme.

Bancassurance : assistance, assurance automobile et multirisques habitation à tarifs préférentiels.

Âge d'Or Collectif : une solution collective de retraite complémentaire basée sur la capitalisation qui permet de constituer un capital par adhérent moyennant des cotisations et de bénéficier d'un cadre fiscal et social attractif, selon la loi de finances en vigueur.

Assurance Coups Durs : une couverture santé optimale au profit des salariés de votre entreprise.

Vital Assistance Entreprise : un contrat groupe qui vous permet de faire bénéficier vos collaborateurs actifs d'une diversité de prestations au Maroc ou à l'étranger, notamment en cas de maladie ou accident, de décès, de panne, d'accident ou de vol du véhicule...

Afin de bénéficier des avantages du PLAN TEXTILE,
nous vous invitons à contacter votre Centre d'Affaires.

