




التجاري وفا بنك
Attijariwafa bank
Croire en vous



Plan Automotive

Pour une accélération des écosystèmes automobiles

PLAN ENTREPRISE



Le secteur de l'industrie automobile au Maroc connaît une dynamique de croissance exceptionnelle portée par le Plan d'Accélération Industrielle favorisant le développement et l'accompagnement des écosystèmes de ce secteur.

En effet, la stratégie nationale adoptée pour ce secteur, focalise les efforts de développement industriel sur les filières pour lesquelles notre pays possède des avantages compétitifs et ce, grâce à des programmes dédiés.

Avec la présence de constructeurs internationaux à travers des usines de montage, de carrosserie et de mécanique, le Royaume est bien positionné pour attirer les activités de sous-traitance et les délocalisations des équipementiers étrangers.

Conscient du rôle fondamental que jouent les entreprises de ce secteur dans la création de valeur et le développement d'écosystèmes pérennes et fidèle à sa politique volontariste de soutenir la croissance de l'économie nationale, le groupe Attijariwafa bank place l'accompagnement de l'industrie automobile au cœur de sa stratégie.

En effet, le Groupe vise à contribuer de manière efficace à la promotion du secteur automobile à travers l'amélioration du taux d'intégration et le développement de joint-ventures entre investisseurs étrangers et locaux.

PLAN AUTOMOTIVE

Plan Automotive est une offre du groupe Attijariwafa bank spécifiquement conçue pour les investisseurs locaux et étrangers dans l'industrie automobile. Cette offre globale et sur-mesure regroupe :

>> Des solutions de financement des investissements

Pour accompagner vos projets onshore et offshore à travers des financements adaptés, ainsi que des mécanismes d'accompagnement en partenariat avec TAMWILCOM (ex CCG), Maroc PME et le Ministère de l'Industrie et du Commerce.

>> Des solutions spécifiques pour le financement du fonctionnement

Pour couvrir vos besoins d'exploitation, alléger les tensions sur votre trésorerie et renforcer l'équilibre de votre activité.

>> Une gamme de produits et services de Cash Management des plus performants

Pour une gestion optimale de votre trésorerie et une maîtrise de vos flux financiers.

>> Les services de notre banque offshore Attijari International bank

Pour un accompagnement sur-mesure par des experts de la place financière internationale et des zones d'accélération industrielle.

>> Un dispositif d'accompagnement par des services non financiers

Pour vous aider à relever les défis de la croissance et de la compétitivité à travers des services de business networking, de formation et de conseil.



**FINANCEZ VOS PROJETS
D'INVESTISSEMENT**

➤ CRÉDIT D'INVESTISSEMENT MACHARII AUTOMOTIVE

Conçu pour vous apporter souplesse et flexibilité, le crédit d'investissement **MACHARII AUTOMOTIVE** vous permet d'optimiser vos investissements onshore et offshore à travers un ensemble de solutions adaptées à la nature de vos projets et aux spécificités de votre entreprise.

Ainsi, vous pouvez financer les besoins de création et de développement de votre entreprise à des conditions préférentielles : investissements matériels et/ou immatériels, BFR de démarrage ou additionnel, innovation, études en R&D...

Des modalités adaptables

- Durée : jusqu'à 12 ans dont un différé en principal de 3 ans maximum.
- Quotité de financement : jusqu'à 80% du programme d'investissement lié à une création, une extension ou une modernisation.

Des taux flexibles

Nos offres vous donnent le choix entre un taux fixe et un taux variable, avec la possibilité de passer de l'un à l'autre une fois durant la durée du crédit.

Une plateforme de conseil et d'assistance

Une équipe expérimentée dans les montages de projet est à votre disposition pour vous assister.

Des conditions avantageuses

- Taux préférentiels.
- 50% de réduction sur les frais d'étude de dossiers.
- Possibilité de bénéficier des mécanismes d'accompagnement en partenariat avec TAMWILCOM (ex CCG).

Vous pouvez également financer l'installation de centrales solaires photovoltaïques en autoproduction sur site à travers notre solution Attijari Solar Pro.

Caractéristiques :

Objet du financement :

Installation photovoltaïque sur site (in situ), destinées à l'autoproduction d'électricité pour l'autoconsommation, raccordées en basse ou moyenne tension, en toiture, ombrières ou au sol, avec ou sans réinjection de surplus.

Taille des projets d'investissement :

- Jusqu'à 25 millions de DHS pour une installation clé en main

Investissements éligibles :

- Etudes préalables de conformité toiture ou sol, mise à niveau de la toiture, supports, modules photovoltaïques, onduleurs, câblage et frais de raccordement au réseau électrique, tous frais de mise en oeuvre de l'ensemble de l'installation, système de monitoring de l'installation solaire, compteur bi-directionnel pour la réinjection du surplus dans le réseau, batteries de stockage (le cas échéant).

1- Crédit d'Investissement MACHARII SOLAR PRO :

- Quotité de financement : jusqu'à 100%
- Durée : jusqu'à 7 ans
- Différé : jusqu'à 1 an
- Taux : conditions préférentielles

2- Cofinancement « GREEN INVEST » de TAMWILCOM :

- Minimum 20 % d'apport en fonds propres ou autofinancement.

- **Crédit conjoint :**

- Green Invest : jusqu'à 40 % (plafond 10 millions MAD)
- Attijariwafa bank : le reliquat, sans être inférieur à la part Green Invest
- Durée : jusqu'à 7 ans
- Différé : jusqu'à 1 an
- Taux Green Invest : 2,5 % HT
- Taux bancaire préférentiel pour la part AWB
- 50% de réduction sur les frais de dossier

- **3- Programme SR500 : Rachat des crédits carbone :**

- **« Premier programme Article 6.2 de l'Accord de Paris au Maroc Autoproduction solaire en toiture et valorisation carbone pour les entreprises marocaines »**

Possibilité de monétiser les réductions d'émissions CO2 générées par l'installation photovoltaïque **en toiture ou ombrière :**

- Versement initial (Post-installation) : l'entreprise reçoit 60% du montant total estimé des émissions évitées valorisées jusqu'au 31/12/2030.
- Versements annuels (Exploitation) : Les 40% restants sont versés chaque année en fonction des émissions réelles évitées.
- Revenu additionnel ou une réduction pouvant atteindre de 12% à 20 % du coût total du projet (moyenne 15%)
- Un accompagnement technique et administratif pour la certification carbone

- **Eligibilité au programme SR-500 :**

- Nouvelles installations photovoltaïques en toiture ou en ombrière, hors extension de projets existants sur un même site

- Puissance maximale de 3 MWc par projet
- Autoproduction destinée exclusivement à la consommation de l'entreprise, avec ou sans système de stockage
- Investissement porté par l'entreprise, financé via différentes modalités (crédit bancaire, fonds propres ou tiers investisseur)
- Absence de toute subvention, aide financière ou revenu lié à la vente du surplus d'électricité
- Assistance technique gratuite du cabinet ACS et du cluster ENR jusqu'à 2030.

Lien vers le formulaire d'inclusion en ligne : SR500 – Africa climate solutions

Nb : le programme SR-500 est cumulable avec MACHARII SOLAR PRO et le cofinancement Tamwilcom « Green Invest »

Avec CapAccess, nous nous engageons à vous offrir des solutions de cofinancement sur-mesure, alignées sur vos besoins spécifiques.

Il s'agit d'un financement des programmes d'investissement octroyé conjointement par le Fonds Mohammed VI pour l'Investissement à travers CapAccess (Crédit Junior) et Attijariwafa bank à travers le crédit d'investissement Moyen et Long (Crédit Senior).

Sociétés éligibles :

Les critères d'éligibilité pour les entreprises souhaitant bénéficier du cofinancement CapAccess incluent un chiffre d'affaires compris entre 10 millions de dirhams et 500 millions de dirhams, une durée d'activité minimale de 3 ans avec des états financiers certifiés, une notation bancaire non dégradée, l'absence de procédures judiciaires, aucune dette déclassée auprès de la banque, un ratio d'endettement spécifique, et une activité non exclue. Les cas de création d'entreprises seront étudiés au cas par cas.

Modalités du cofinancement :

Le Crédit Conjoint, conçu pour financer les programmes d'investissement des entreprises éligibles, présente une structure financière innovante qui combine une dette subordonnée et un crédit bancaire amortissable.

Dans ce dispositif, le montant du Crédit Junior (dette subordonnée) est plafonné à 30 millions de dirhams, et dans la limite des capitaux propres de l'entreprise, incluant les apports en numéraire dans le cadre du programme d'investissement concerné.

Les quotités de financement devront être réparties entre un tiers maximum de dette subordonnée, du

«Crédit Junior» et deux tiers minimums dédiés au «Crédit Senior».

Le programme d'investissement à financer devra tenir compte des quotités suivantes à respecter :

la proportion du terrain ne doit pas dépasser 25% du Programme d'Investissement ;

les frais d'études et le besoin en fonds de roulement initial, dûment justifiés, ne doivent pas dépasser 10% du Programme d'Investissement.

Conditions financières et garanties :

La maturité du crédit Senior est librement négociable par la banque, et celle du crédit Junior est de 3 ans de plus que la maturité du crédit Senior sans dépasser 12 ans. Le taux d'intérêt est librement négociable pour le crédit Senior.

Le taux applicable pour le crédit Junior est préférentiel.

Les sûretés sont partagées entre la banque et Tamwilcom gestionnaire du Fonds CapAccess.

Le crédit Senior peut bénéficier des mécanismes de garantie Tamwilcom, Damane Istitmar et Damane Express.

Les bénéficiaires de la dette subordonnée devront s'engager à ne pas réduire leur capital sans accord préalable, à ne pas changer leur actionnariat, et à utiliser le crédit uniquement pour de nouveaux investissements.

>> COFINANCEMENT GREEN INVEST

Il s'agit d'un financement octroyé conjointement entre Attijariwafa bank et TAMWILCOM (ex CCG) pour les projets qui entrent dans les catégories suivantes :

- énergie renouvelable ;
- efficacité énergétique ;
- dépollution et économie des ressources ;
- valorisation des déchets ;
- fabrication d'équipements liés aux projets éligibles.

Les programmes d'investissement seront financés par les fonds propres et/ou l'autofinancement et par le crédit conjoint, constitué de la part du **Green Invest** de TAMWILCOM (ex CCG) et de celle d'Attijariwafa bank et ce, dans les proportions ci-après :

- part de **Green Invest** : 40% au maximum avec un plafond de 10 millions de dirhams ;
- part d'Attijariwafa bank : le reliquat sans être inférieur à la part du **Green Invest**.

Les conditions du crédit conjoint sont les suivantes :

- durée : 12 ans maximum dont un différé en principal n'excédant pas 4 ans ;
- taux d'intérêt du **Green Invest** : 2,5% l'an HT ;
- taux du crédit bancaire : préférentiel.

>> LEASE AUTOMOTIVE

Afin de financer vos investissements en biens mobiliers et immobiliers tout en préservant votre trésorerie, le groupe Attijariwafa bank met à votre disposition l'offre **Lease Automotive**.

À travers cette offre, vous pouvez financer de multiples biens (matériel roulant, bureautique, machines-outils, bâtiments industriels, bureaux...) en toute simplicité et bénéficier de l'accompagnement de nos spécialistes en crédit-bail pour trouver les formules qui répondent le mieux à vos besoins.

En plus de l'amortissement accéléré de votre investissement, **Lease Automotive** vous fait profiter de la déductibilité des loyers de la base imposable et de la possibilité de récupération de la TVA sur les montants de loyers.

De plus, à l'expiration de votre contrat de bail, une option d'achat vous est offerte pour récupérer la propriété du bien, pour une valeur résiduelle fixée lors de votre signature.

Une multitude d'avantages

- Un financement jusqu'à 100% de l'investissement.
- Une durée allant jusqu'à 5 ans pour le leasing mobilier et 10 ans pour le leasing immobilier.
- Une exonération des frais de dossier.
- La possibilité de bénéficier des mécanismes d'accompagnement en partenariat avec TAMWILCOM (ex CCG).

>> LA CHARTE D'INVESTISSEMENT

Attijariwafa bank accompagne les entreprises opérant dans le secteur automobile, dans la réalisation de leur programme d'investissement en valorisant les incitations et primes prévues par la charte de 'investissement au profit des opérateurs éligibles.

Critères d'éligibilité :

- Montant total du projet d'investissement doit être supérieur ou égal à 50.000.000,00 de dirhams, avec la création de 50 emplois stables.
- Ou bien la création de 150 emplois stables.

Sous-secteurs éligibles de l'industrie automobile :

- Fabrication de pièces et de composants moteurs thermiques et électriques
- Fabrication de pièces et de composants véhicules poids lourds
- Fabrication de pneumatiques

Quotités des subventions (le cumul est plafonné à 30%) :

- Prime d'emplois stables, variable de 5%, 7% ou 10%.
- Prime Ratio genre, (masse salariale féminine → à 30%) : 3%
- Primes métiers d'avenir et de montée en gamme des filières : 3%.
- Prime aux projets d'investissements durables : 3%
- Prime d'intégration locale (niveau des fournisseurs locaux) : 3%.
- Prime territoriale : 10% ou 15% en fonction de la ville où sera réalisé le projet



**BÉNÉFICIEZ DE
L'ACCOMPAGNEMENT
DES FONDS
D'INVESTISSEMENT**

>> FONDS D'INVESTISSEMENT D'ATTIJARI INVEST

Dans une perspective d'engagement dans le développement des secteurs clés de l'économie nationale, le groupe Attijariwafa bank à travers sa filiale **Attijari Invest**, a mis en place des fonds d'investissement qui ont pour vocation d'investir en fonds propres ou quasi-fonds propres dans les entreprises marocaines. Ces fonds visent la création de valeur à moyen et long terme par l'accompagnement des sociétés en synergie avec les plans stratégiques du Royaume notamment.

Les investissements sont réalisés sous forme de prises de participation au capital ou par souscription à des émissions obligataires simples ou donnant accès au capital des sociétés cibles.

Ces Fonds n'ont pas vocation à rester indéfiniment dans le tour de table des sociétés cibles. Des clauses de sortie du capital sont prévues dans le cadre d'un pacte d'actionnaires.

>> FONDS INNOV INVEST

Le fonds **Innov Invest** géré par TAMWILCOM (ex CCG) ambitionne d'apporter un réel appui à l'entrepreneuriat basé sur l'innovation à travers le financement de l'amorçage et du pré-amorçage des startups innovantes. Il vise à stimuler l'investissement dans tous les secteurs, y compris l'automobile.

Il comprend 3 composantes majeures déclinées en mécanismes de financement :

- **compartiment Pre-seed** : destiné aux porteurs de projet disposant d'un projet viable. Le financement de cette étape se fait par des subventions et des prêts d'honneur à travers des structures labellisées ;
- **compartiment Seed capital** : ce volet est pris en charge par les fonds ou business angels qui disposent d'équity sous forme d'avances remboursables ou de prêts participatifs ;
- **compartiments Early stage/Venture Capital** : correspondant à la prise en charge sous forme d'équity de l'exploitation commerciale de l'idée et le développement ultérieur avec l'intervention des fonds publics privés et les prêts participatifs.



**FINANCEZ VOS BESOINS
DE FONCTIONNEMENT**

Le groupe Attijariwafa bank met à votre disposition les services financiers nécessaires pour couvrir vos besoins d'exploitation, alléger les tensions sur votre trésorerie et renforcer l'équilibre de votre activité.

>>> PRÉFINANCEMENT DES MARCHÉS/COMMANDES

Afin de vous soutenir dans la phase de démarrage d'un marché adjugé auprès d'un donneur d'ordres de référence, Attijariwafa bank vous propose une ligne de crédit en dirham ou en devise pour financer vos besoins dans le cadre du lancement de ce marché.

Le préfinancement vous permet de couvrir toutes les dépenses liées au dit marché qu'il s'agisse d'achats locaux ou d'importations : acquisition de biens et services, matériaux, règlement de salaires...

Le préfinancement vous permet de :

- faciliter le démarrage de vos marchés en ayant accès aux fonds nécessaires au financement des dépenses préalables au démarrage des commandes ;
- optimiser vos besoins de trésorerie.

>>> ESCOMPTE SANS RECOURS (FORFAITING)

Afin de vous permettre de négocier le mode de règlement et le délai de paiement des importations, Attijariwafa bank, à travers sa filiale Attijariwafa bank Europe, peut mettre à la disposition de vos fournisseurs étrangers le Forfaiting qui permet de céder sans recours leurs créances détenues sur votre entreprise.

>>> FACTORING

Le groupe Attijariwafa bank, à travers sa filiale Attijari Factoring, vous propose une solution d'affacturage pour les marchés adjugés auprès de vos donneurs d'ordres.

Pour bénéficier d'un financement pouvant aller jusqu'à 90% du montant de vos factures, il suffit de fournir :

- une domiciliation irrévocable du marché validée par le donneur d'ordres ;
- le contrat conclu avec le donneur d'ordres pour la réalisation des prestations liées au marché adjugé.

Le Factoring vous permet ainsi de transférer vos créances commerciales à notre filiale Attijari Factoring qui prend en charge leur recouvrement et de vous libérer de ce processus afin de vous recentrer sur vos activités.

>>> CONFIRMING

Pour vous décharger de la gestion de votre portefeuille de fournisseurs et fluidifier le règlement de vos créances vis-à-vis de ces derniers, le groupe Attijariwafa bank met à votre disposition la solution Confirming. Deux niveaux de services vous sont proposés :

- **le Confirming simple :** le groupe Attijariwafa bank procède, sur la base de votre fichier de règlements, aux paiements de vos fournisseurs à la date d'échéance convenue. Ainsi, le Groupe se charge d'effectuer les paiements sous bonnes dates sur la base d'un listing transmis par vos soins de l'ensemble des règlements de votre fichier fournisseurs.
- **le Confirming avec financement :** pour les fournisseurs qui le souhaitent, le groupe Attijariwafa bank est disposé à mettre en place une ligne de crédit sous forme d'escompte à des taux préférentiels. Le remboursement de cette ligne se fera par le débit de votre compte à l'échéance convenue.



**BÉNÉFICIEZ
DES SERVICES
DE NOTRE BANQUE
OFFSHORE**

Attijari International bank, banque offshore du groupe Attijariwafa bank offre une large gamme de produits, de prestations financières et de services aux personnes morales et physiques étrangères, aux sociétés résidentes dans les zones d'accélération industrielle du Maroc et aux sociétés marocaines ayant recours aux financements extérieurs.

>>> SERVICES D'ACCOMPAGNEMENT

- Expertise et connaissance approfondies de la place financière internationale et des zones d'accélération industrielle ;
- Expertise réglementaire et fiscale ;
- Accompagnement des entreprises dans les opérations complexes de commerce extérieur ;
- Synergie avec le réseau Entreprises du groupe Attijariwafa bank pour l'instruction, le suivi et le traitement des opérations locales (BFR et opérations courantes locales).

>>> SERVICES DE FINANCEMENT

- Financement des opérations du commerce extérieur ;
- Cautions et garanties à l'international ;
- Traitement des opérations de change ;
- Financement du cycle d'exploitation ;
- Financement des projets d'investissement ;
- Placement de trésorerie en devises.

>>> SOLUTIONS SUR-MESURE

- Solutions monétiques en devise ;
- Accès sécurisé aux comptes via le portail web AIBNET.

Si votre entreprise est installée dans une Zone d'Accélération Industrielle, Attijariwafa bank met à votre disposition le **Pack Offshore**, un package de produits et services de banque au quotidien qui offre plusieurs avantages :

- des exonérations sur les frais de tenue de compte et opérations courantes ;
- des avantages tarifaires ;
- des services digitaux ;
- des produits à l'international ;
- des services de conseil et d'accompagnement.



**GÉREZ EFFICACEMENT
VOS FLUX FINANCIERS**

Grâce à nos différentes offres de Cash Management, vous pouvez émettre et recevoir vos données bancaires avec l'assurance d'une totale confidentialité, sécuriser et standardiser vos échanges d'information avec la banque, simplifier vos tâches administratives et réduire les délais de traitement.

>> GÉRER VOS COMPTES À DISTANCE

Afin de vous offrir la meilleure expérience client, Attijariwafa bank met à votre disposition attijarientreprises.com, un portail en ligne avec un accès unique à toutes nos solutions digitales.

- **Consultation et transactions** : accédez à vos comptes, initiez et suivez en temps réel l'ensemble de vos opérations via le service Cash Management (virements unitaires, paiement de factures, recharges de cartes prépayées, virements salaires ou fournisseurs, prélèvements de masse). Dématérialisez votre circuit de validation en créant des utilisateurs secondaires avec des rôles et des plafonds de validation.
- **Opérations internationales** : initiez et gérez en toute simplicité vos opérations de commerce international. Suivez leur traitement en temps réel et récupérez leurs notifications (ouverture des dossiers de crédits documentaires, de remises documentaires, initiation d'un transfert, demande de financement...).
- **Documents et archives bancaires** : accédez aux archives de vos opérations bancaires, avec un historique pouvant aller jusqu'à 5 ans, de façon sécurisée 24h/24, 7j/7.
- **Alertes bancaires** : paramétrez et personnalisez des alertes sur vos opérations financières pour être notifié de votre solde en temps réel, de vos impayés, des événements relatifs à vos cartes bancaires, à vos tombées et échéances...

- **Opérations de change** : réalisez et suivez vos opérations de change et accédez à de multiples données de marché grâce à notre service de trading électronique.
- **Relevés en différents formats** : selon votre besoin, vous pouvez recevoir quotidiennement plusieurs types de relevés (comptes, impayés ...) selon plusieurs formats (email, AMB 120, Swift MT 940-942 ...).
- **Solutions de communication intégrées** : avec Infoplus, canal de communication avec votre banque, vous pouvez initier vos opérations bancaires directement depuis votre système de gestion de trésorerie et rapatrier vos relevés bancaires pour un rapprochement automatique.
- **Service Swiftnet** : Ce service vous permet d'optimiser la gestion globale de vos flux financiers en communiquant avec toutes les banques via un canal d'échange unique.

>> SIMPLIFIER VOTRE QUOTIDIEN GRÂCE AU PACK PME+

Il s'agit d'une offre packagée de produits et services innovants qui répond de manière adaptée à l'ensemble de vos besoins à travers :

- de nombreuses exonérations sur vos opérations courantes ;
- des produits de banque à distance pour une meilleure gestion de vos comptes ;
- des services de gestion de trésorerie ;
- des cartes Entreprises dédiées ;
- des prestations d'assistance au Maroc et à l'étranger adossées aux cartes internationales ;
- des services d'accompagnement des exportateurs.

>> GÉRER VOS ENCAISSEMENTS ET DÉCAISSEMENTS

Notre offre de dématérialisation des opérations de paiement compte plusieurs solutions visant l'optimisation de vos flux de décaissement, la réduction des délais de vos encaissements et l'amélioration du suivi et du rapprochement de vos opérations bancaires.

- **Virements automatiques de masse :** service de dématérialisation de vos flux de virements récurrents pour le compte de bénéficiaires domiciliés au sein d'Attijariwafa bank et chez les confrères (règlements en faveur des salariés, des fournisseurs, opérations de trésorerie...).
- **Prélèvements automatiques de masse :** ce service vous permet d'effectuer massivement des prélèvements sur des comptes de vos clients en transmettant à la banque un fichier sécurisé.
- **Attijari-encaisses valeurs :** solution vous permettant d'optimiser vos encaissements chèques et LCN à travers un traitement accéléré de vos valeurs. Basé sur l'équipement de vos points de vente par un matériel de scan et un système de télécommunication avec la banque, le service vous permet de scanner vos valeurs au niveau de votre entreprise et de les transmettre à la banque au fur et à mesure de vos encaissements durant la journée.
- **Attijari-encaisses PRO :** solution de gestion de vos encaissements référencés à travers l'ensemble du réseau d'Attijariwafa bank. Cette solution vous permet d'accéder à un réseau de plus de 1.400 agences et de centres d'affaires pour gérer vos encaissements en espèces, par virement et par chèque.

- **Ramassage de fonds et de valeurs :** le ramassage de fonds et de valeurs est un service qui permet de sécuriser les transactions et de réduire la manipulation du cash ainsi que les risques qui y sont associés. Le service est assuré par des prestataires externes de la banque hautement qualifiés pour s'assurer du ramassage et du transport de vos fonds et valeurs.
- **Cartes Entreprises :** une large gamme de cartes Entreprises vous est proposée, allant des cartes rechargeables aux cartes de débit pour répondre aux différents besoins professionnels de votre entreprise.

>> OPTIMISER VOTRE TRÉSORERIE

Nos solutions automatisées de centralisation de trésorerie vous permettent d'obtenir une vision consolidée de vos comptes et optimiser ainsi vos décisions d'investissement.

- **Attijari Cash Pooling Intra-Société :** le Cash Pooling Intra-Société est un service permettant de centraliser d'une façon automatique sur un compte unique «centralisateur» et par transfert physique des capitaux, les soldes comptables de plusieurs comptes de l'entreprise.
- **Le coffre-fort intelligent avec crédit sur fichier :** le coffre-fort intelligent vous permet de sécuriser vos recettes en les plaçant dans un coffre au sein même de votre point de vente et d'optimiser votre trésorerie en étant crédité quotidiennement par le total des recettes déposées.



**ACCOMPAGNEZ
VOTRE DÉVELOPPEMENT
PAR NOS SERVICES
NON-FINANCIERS**

Attijariwafa bank vous offre un dispositif dédié et intégré de services non financiers pour vous aider à relever les défis de la croissance et de la compétitivité à l'international. Ce dispositif s'articule autour des services d'information, de formation, de conseil, des experts de la banque et des lignes métiers du groupe Attijariwafa bank et de Business Networking.

➤ INFORMATION, FORMATION ET CONSEIL

• Les Rencontres de l'Entreprise

Attijariwafa bank vous propose des séances de formation et d'information physiques et digitales avec nos partenaires internes et externes sur des thématiques et des sujets d'actualité répondant à vos préoccupations.

• Portail Attijari Entreprise

Parce que votre temps est précieux, Attijariwafa bank vous propose l'accès à attijarientreprises.com, un portail riche en informations qui vous permet de décrypter vos marchés à l'aide de contenus destinés aux Entreprises et élaborés par des experts. Vous y trouverez également une rubrique détaillant notre offre à l'export enrichie par des études macroéconomiques et sectorielles avec un formulaire de contact à renseigner si vous avez besoin d'information complémentaire sur le sujet.

➤ ENTREPRENDRE AVEC VOUS CONTACTEZ-NOUS EXPERTS DE LA BANQUE ET DES LIGNES MÉTIERES DU GROUPE ATTIJARIWAFABANK

Attijariwafa bank met à votre disposition des interlocuteurs dédiés à travers :

La cellule des experts Trade Finance Attijariwafa bank met à votre disposition une cellule de coordination composée de conseillers centraux en Trade Finance, entièrement à votre écoute, pour vous apporter l'expertise et l'accompagnement nécessaires pour vous assister dans le cadre de votre développement à l'international.

Le réseau de conseillers commerciaux Pour soutenir vos projets d'export et accompagner votre développement à l'international, Attijariwafa bank met à votre disposition dans les Centres Entreprises et les centres Dar Al Moukawil

un interlocuteur unique pour vous accompagner, vous conseiller, vous assister et suivre vos demandes.

Le service Expert distant Pour assurer plus de proximité, Attijariwafa bank met à votre disposition la possibilité de contacter à distance nos experts métiers pour vous accompagner sur vos opérations et projets à l'international.

• BUSINESS NETWORKING

Réseautage Entreprises

Afin de mettre en place un cadre incitatif pour soutenir le développement des TPE et PME à l'international, Attijariwafa bank organise régulièrement des événements de Business Networking pour créer un réseautage entre les entreprises Marocaines et aussi étrangères dans les pays de présence du groupe Attijariwafa bank.

Attijari Business Link

Il s'agit d'une plateforme BtoB d'échange et de détection d'opportunités commerciales et de coopération, ouvertes aux entreprises marocaines avec le reste du continent Africain. Ce service est intégré au sein d'Euroquity, l'un des réseaux digitaux les plus puissants à l'échelle européenne mis en place par Bpifrance (Banque Publique Française d'Investissement). Contactez-nous L'adhésion à la communauté Attijari Business Link est gratuite. Inscrivez-vous sur : <http://bit.ly/AttijariBL-inscription>

• LE CLUB AFRIQUE DÉVELOPPEMENT

Devenu la référence africaine, l'adhésion à ce club vous propose de nombreux services de mise en relation et d'information : un Forum International Afrique Développement : événement phare du Club qui regroupe ses membres autour de rendez-vous BtoB ; des missions sectorielles entre les opérateurs internationaux ; des missions découverte de marché : déplacement d'une

délégation d'opérateurs économiques, membres du Club vers un pays cible ; des séances BtoB à la demande et accompagnement personnalisé des investisseurs notamment dans les pays de présence ; une communauté virtuelle, à travers un partenariat avec EUROQUITY, qui donne accès à une marketplace internationale regroupant plus de 30 000 opérateurs économiques et investisseurs, ainsi que des « International Desks » dans 14 pays d'Amérique Latine en partenariat avec Banco Santander ; des analyses sectorielles, études macro-économiques, tableaux de bord économiques, notes de conjoncture, rapports financiers et publications culturelles; un accès en ligne aux appels d'offres publiés par les opérateurs publics et privés des pays de couverture et accompagnement dans la soumission par les bureaux locaux.

>>> CELLULE DE COORDINATION SECTORIELLE

Attijariwafa bank met à votre disposition une cellule de coordination dédiée, entièrement à votre écoute, pour vous assister, vous conseiller et vous mettre en relation avec le réseau de la banque ainsi que les diverses lignes métiers et partenaires du Groupe pour une prise en charge rapide et efficace de vos besoins.

>>> RÉSEAU DE CONSEILLERS COMMERCIAUX

Pour soutenir vos projets d'investissement et accompagner votre développement, Attijariwafa bank met à votre disposition dans les Centres Entreprises et les centres Dar Al Moukawil un interlocuteur unique pour vous accompagner, vous conseiller, vous assister et suivre vos demandes.

>>> SERVICE EXPERT DISTANT

À travers votre Centre Entreprises vous pouvez bénéficier de l'accompagnement d'un professionnel spécialisé de la banque, de ses filiales et de ses partenaires pour répondre à vos questions et vous fournir un conseil surmesure et adapté à vos attentes.

>>> ENTITÉ DE SOUTIEN AUX INVESTISSEMENTS

Pour vous accompagner dans votre projet d'investissement, nous mettons à votre disposition une cellule en central pour :

- le diagnostic stratégique et montage des dossiers d'investissement ;
- l'accompagnement technico-commercial personnalisé ;
- la mise en relation avec les différents partenaires d'Attijariwafa bank (Tamwilcom, Maroc PME...).



**OFFREZ DES AVANTAGES
PRÉFÉRENTIELS À VOS
SALARIÉS**

Attijariwafa bank vous propose une offre de produits et services bancaires des plus compétitives pour l'ensemble de vos collaborateurs.

Cette offre se présente sous forme d'une convention proposant de nombreux avantages liés aux opérations sur compte, au crédit immobilier et au prêt personnel.

- **Crédit immobilier** : conditions préférentielles de taux, assurance et exonération des frais de dossier permettant au salarié un accès plus simple à la propriété.
- **Crédit à la consommation** : conditions préférentielles de taux, exonération des frais de dossier, montant maximum et durée maximale accordés pour permettre au salarié de réaliser ses projets à court et moyen terme.
- **Bancassurance** : assistance, assurance automobile et multirisque habitation à tarifs préférentiels.
- **Âge d'Or Collectif** : une solution collective de retraite complémentaire basée sur la capitalisation qui permet de constituer un capital par adhérent moyennant des cotisations et de bénéficier d'un cadre fiscal et social attractif.
- **Assurance Coups Durs** : une couverture santé optimale au profit des salariés de votre entreprise.
- **Injad Salarié Entreprise** : un contrat groupe qui vous permet de faire bénéficier vos collaborateurs actifs, d'une diversité de prestations au Maroc ou à l'étranger, notamment en cas de maladie ou accident, de décès, de panne, d'accident ou de vol du véhicule.

L'assurance est garantie par Wafa Assurance, entreprise régie par la loi 17-99 portant code des assurances.

Les prestations d'assistance sont garanties par Wafa IMA Assistance, entreprise d'assurance et de réassurance régie par la loi n° 17-99.

L'offre de financement Plan Automotive est soumise à la validation des instances décisionnaires de la banque après étude du dossier de l'entreprise.

Les conditions mentionnées dans la brochure peuvent faire l'objet de modification sous obligation d'information préalable.

Afin de bénéficier des avantages du PLAN AUTOMOTIVE,
nous vous invitons à contacter votre Centre Entreprises
ou Attijari International bank au 05 39 39 41 75.



التجاري وفا بنك
Attijariwafa bank